

УДК

Оценка эффективности взаимодействия участников зернопродовольственной цепочки.

Анатолий Сергеевич Труба

доктор экономических наук, профессор, главный научный сотрудник отдела экономических отношений в организациях АПК ФГБНУ ФНЦ ВНИИЭСХ ВНИОПТУСХ

Тел: 8(495)700-06-70

E-mail: truby.anatoly@yandex.ru

Аннотация. В статье проведена оценки эффективности функционирования зернопродуктового подкомплекса АПК Тамбовской области. Результаты анализа показали, что организации разных отраслей и видов деятельности, включая сельское хозяйство и зерноперерабатывающие отрасли, при выборе форм взаимодействия должны учитывать собоюдение условий равно выгодного сотрудничества для всех участников. В целом, в 2020-2022 гг. произошло незначительное повышение эффективности функционирования зернопродуктовой цепочки Тамбовской области.

Ключевые слова. Хозяйствующие субъекты, зернопродовольственная цепочка, смежные отрасли, межотраслевые связи, эффективность взаимодействия.

Evaluation of the effectiveness of interaction between participants in the grain and food chain.

Anatoly Sergeevich Truba

Doctor of Economics, professor, Chief Researcher of the Department of Economic Relations in Agricultural Organizations of the Federal State Budgetary Institution FNC VNIIESKH VNIOPTUSKH

Tel: 8(495)700-06-70

E-mail: truby.anatoly@yandex.ru

Abstract. The article evaluates the effectiveness of the functioning of the grain-product subcomplex of the agroindustrial complex of the Tambov region. The results of the analysis showed that organizations of different industries and activities, including agriculture and grain processing industries, when choosing forms of interaction should take into account the union of conditions for equally beneficial cooperation for all participants. In general, in 2020-2022, there was a slight increase in the efficiency of the grain production chain of the Tambov region.

Keywords. Economic entities, the grain and food chain, related industries, intersectoral relations, the effectiveness of interaction.

Введение. Зернопродуктовый подкомплекс АПК является одним из главных объектов социально-экономического развития страны, обеспечивающий достижение ею продовольственной безопасности. Эффективное развитие зернопродуктового подкомплекса АПК может быть достигнуто только при соблюдении условий единого вектора движения всех участников зернопродовольственной цепочки к целевым показателям социально-экономического развития страны.

Исследования продовольственной цепочки могут проводиться как на межотраслевом уровне, так и в отдельных рыночных сегментах. В обоих случаях обычно анализируется ценовое взаимодействие задействованных участников (отраслей, групп предприятий) с целью показать ущемление экономических интересов сельхозтоваропроизводителей[4].

Материалы и методы. В качестве информационной базы для оценки эффективности взаимодействия участников зернопродовольственных цепочек использовалась бухгалтерская отчетность сельскохозяйственных организаций Тамбовской области. Объектом исследования являлись производители муки и спирта, ячменя и комбикормов, крахмалопаточной продукции Тамбовской области. Анализ проведен по данным за 2020-2022 годы.

В процессе научного исследования использовались методы: экономического анализа, монографический, расчетно-конструктивный, экономико-статистический.

Результаты.

Зимняков В.М., Гудашев В.А. и Сергеев А.Ю. указывают, что современной агроэкономической наукой формализованы объективные закономерности развития продовольственной системы, частью которой является зернопродуктовый подкомплекс АПК. В их числе они называют:

- максимальный учет биоклиматического потенциала территорий размещения зернового хозяйства в целях обеспечения более интенсивного развития его отраслей;
- рациональное размещение зернопроизводства, зернопереработки, производственной инфраструктуры с целью развития межотраслевых связей;
- определение экономически обоснованных направлений развития в целях эффективного использования всех видов производственных ресурсов [1].

Остановимся на оценке межотраслевых связей, изменения в организации которых влияют на внутреннюю целостность всей цепочки. Участники связей межотраслевого взаимодействия обеспечивают экономические и правовые основы взаимодействия между партнерами, а также создаются с целью установления и поддержания взаимовыгодных потоков материальных, финансовых и информационных ресурсов. Удовлетворение экономических интересов участников межотраслевого взаимодействия заключается в выполнении их носителями своих экономических потребностей. В рамках единого технологического цикла они достигают предполагаемого результата через распределения конечных результатов финансово-экономической деятельности. Характеристика распределительных отношений отражает структуру стоимости конечных результатов между участниками зернопродовольственной цепочки в определенный временной период.

В условиях динамично изменяющейся экономической обстановки для адаптации к быстро меняющимся факторам рыночной среды, организации разных отраслей и видов деятельности, включая сельское хозяйство и зерноперерабатывающие отрасли, определяют приоритетные формы взаимодействия (при сохранении самостоятельности на основе договорных соглашений или структурных подразделений в составе агропромышленных холдинговых компаний). Но при выборе форм взаимодействия должно учитываться соблюдение условий равно выгодного сотрудничества для всех участников. В таблице 1 представлена структура распределения конечных экономических результатов между участниками зернопродуктовой цепочки Тамбовской области за 2020-2022 годы.

Таблица 1– Структура распределения результатов деятельности участников зернопродуктовой цепочки Тамбовской области в 2020-2022 годах, %

Показатели	Производители продукции зернопродовольственной цепочки
------------	--

	Спиртовая продукция	Мука	Крахмалопаточной продукция	Комбикорма	Зернопродуктовый подкомплекс АПК. Средний ЗПЦ
1. Удельный вес в совокупных затратах					
сельскохозяйственный товаропроизводитель	87	73,8	54,9	78,2	76,4
зерноперерабатывающая организация	13	26,2	45,1	21,8	23,6
2. Удельный вес в совокупной выручке от продаж					
сельскохозяйственный товаропроизводитель	84,1	41,3	41,3	63,9	53
зерноперерабатывающая организация	15,9	58,7	58,7	36,1	47
3. Уровень рентабельности, %	51,6	21,4	37,4	31,7	33,6
сельскохозяйственный товаропроизводитель	33	34	33,4	34,3	37,1
зерноперерабатывающая организация	76,2	14,3	39,3	29,8	30,3
4. Удельный вес в совокупной прибыли					
-государство	13,1	13,1	13,1	13,1	28,5
сельскохозяйственный товаропроизводитель	63,1	63,1	40,5	48,2	39,9
зерноперерабатывающая организация	23,8	23,8	46,4	38,7	31,5

Источник: составлен автором

Структура распределения конечной стоимости в зернопродовольственной цепочке Тамбовской области, как и в целом по России, характеризуется неэквивалентным распределением затрат и выручки между основными участниками производства конечного продукта. Средний уровень рентабельности производства зерна в Тамбовской области в 2016-2020 гг. составил 37,1%. При этом сельское хозяйство, на долю которого приходится 76,4% совокупных затрат, получает 56,7% общей прибыли (без учета доли государства), то есть на 19,9% меньше.

В разрезе отдельных отраслей пищевых производств наиболее справедливые пропорции распределения затрат и выручки от реализации готовой продукции наблюдались в спиртовом производстве. Так, разница в структуре затрат и выручки в этой сегменте зернопродуктовой цепочки составила 3,1%. В других отраслях (мукомольное, комбикормовое, крахмалопаточное производства) разница более существенная и составила 15% [3].

Неравенство распределения затрат и выручки в зернопродуктовой цепочке обусловлено рядом факторов. Это обусловлено неравномерным распределением доходов между сельскохозяйственным производством и зерноперерабатывающими предприятиями. В мукомольной промышленности доля сельскохозяйственного производства в общей прибыли составляет 60-70%, в комбикормовой и крахмалопаточной промышленности - 50-60%, в спиртовом производстве - 40-50%. Необходимо отметить, рост затрат на производство зерна. В 2016-2020 гг. затраты на производство зерна в Тамбовской области они выросли на 25%.

Нерешенной проблемой остается недостаточный уровень развития семеноводства. В Тамбовской области действует система семеноводческих хозяйств, включающая 13 предприятий, 8 из которых специализируются на производстве семян зерновых и зернобобовых культур. Однако уровень их развития не соответствует потребностям отрасли.

Для повышения эффективности производства зерна и выравнивания распределения затрат и выручки в зернопродуктовой цепочке необходимо снизить затраты на производство зерна. Это может быть достигнуто за счет внедрения ресурсосберегающих технологий, оптимизации производственных процессов, повышения качества семенного материала. Стимулировать развитие семеноводства. Это позволит обеспечить товарные хозяйства качественным семенным материалом и повысить урожайность зерна. Создать условия для развития конкуренции между сельскохозяйственными предприятиями и зерноперерабатывающими предприятиями. Это позволит снизить цены на зерно и повысить рентабельность сельскохозяйственного производства.

В настоящее время в Тамбовской области реализуются проекты по созданию новых подходов к организации зернопродуктовой цепочки. В частности, в области внедряется система контрактного производства зерна, которая позволяет производителям зерна получать гарантированный доход. Кроме того, разрабатываются проекты по созданию вертикально-интегрированных холдингов, объединяющих сельскохозяйственные предприятия и зерноперерабатывающие предприятия. Реализация этих проектов позволит повысить эффективность производства зерна и обеспечить более справедливое распределение затрат и выручки в зернопродуктовой цепочке.

В Тамбовской области действует система семеноводческих хозяйств, состоящая из 13 предприятий, из которых 8 специализируются на производстве семян зерновых и зернобобовых культур (АО «Уваровская Нива» Уваровского района, ООО «Липовка», ИП глава КФХ Четырина Н.А. Тамбовского района, ООО «Приволье» Гавриловского района, ООО «Анненка», Екатеринбургская опытная станция филиал ФГБНУ ФНЦ ВИГРР им. Н.И. Вавилова Никифоровского района, АО «учхоз Комсомолец» Мичуринского района, КФХ «Пчелка»)[5]. Эти хозяйства обеспечивают товарные хозяйства региона качественным семенным материалом, который является основой для получения высоких урожаев.

Сравнительная характеристика показателей производства зерна в семеноводческих и производственных хозяйствах Мичуринского района Тамбовской области за 2020-2022 годы представлена в таблице 2.

Таблица 2–Производственно-экономические показатели эффективности зерна в семеноводческих и товарных хозяйствах Мичуринского района Тамбовской области за 2020-2022 годы

Показатели	Семеноводческое направление (АО "учхоз Комсомолец")	Товарное направление (АО "Подъем")	Изменения (п.2 к п.3), %
1	2	3	4
Урожайность зерновых культур, ц/га	32,7	49,3	150,6
в т.ч. пшеницы	42,5	51,9	122,0
Трудоемкость производства 1 ц зерна, чел-час	0,4	0,1	39,3
в т.ч. пшеницы	0,2	0,2	80,8
Производственная себестоимость 1 ц зерна, руб.	710,8	674,0	94,8
в т.ч. пшеницы	664,0	609,4	91,8
Прибыль от реализации зерна -	5133,3	22064,2	429,8

всего, тыс. руб.			
в т.ч. в расчете на 1 га посева, тыс. руб.	8,4	7,8	93,1
на 1 ц реализованной продукции, руб.	668,2	360,8	54,0
Прибыль от реализации зерна пшеницы - всего, тыс. руб.	3256,2	14200,4	436,1
в т.ч. в расчете на 1 га посева, тыс. руб.	16,3	12,4	76,3
на 1 ц реализованной продукции, руб.	383,1	249,0	65,0
Уровень рентабельности производства зерна, %	65,1	27,7	-37,3
в т.ч. пшеницы	54,1	36,1	-18,1

Источник: составлено автором

Сравнительный анализ эффективности производства зерна в семеноводческом и товарном хозяйствах

Исследование эффективности производства зерна в семеноводческом и товарном хозяйствах Мичуринского района Тамбовской области показало, что семеноводческое хозяйство (АО учхоз «Комсомолец») имеет более высокие экономические результаты на единицу массы зерновой продукции, чем товарная сельскохозяйственная организация (АО «Подъем»).

В среднем в 2020-2022 годах в семеноводческом хозяйстве было получено прибыли на 23,7% больше, чем в товарном хозяйстве. Это связано с более высокими ценами реализации на семенной материал озимой, яровой пшеницы и ячменя. Превышение средних цен продажи семенного материала зерновых культур над средними ценами реализации зерна товарным хозяйством в 2020-2022 году составило 37,8%.

Несмотря на более высокие цены реализации, семеноводческое хозяйство имеет более высокие производственные затраты на 1 га посевной площади зерновых культур (на 42,7% больше, чем в АО «Подъем» Мичуринского района). Это связано с необходимостью применения более дорогостоящих технологий и оборудования для производства семенного материала.

Таким образом, семеноводческое хозяйство имеет более высокую рентабельность производства зерна, чем товарное хозяйство. Это объясняется более высокими ценами реализации семенного материала. Результаты анализа эффективности производства зерна в семеноводческом и товарном хозяйствах показали, что семеноводческое хозяйство по предпринимательской активности и устойчивости имеет преимущества, что обусловлено гарантированным сбытом и более высокими ценами реализации на семенной материал.

Заключение. Результаты анализа эффективности функционирования зернопродуктового подкомплекса АПК Тамбовской области показали, что он обладает высоким экономическим потенциалом. Однако реализация этого потенциала во многом определяется организационными особенностями размещения, уровня согласованности и эффективности межотраслевого взаимодействия, пропорциональности развития смежных отраслей. В 2020-2022 гг. значение комплексного показателя коэффициента организационно-экономической эффективности зернопродуктового подкомплекса АПК Тамбовской области увеличилось на 2,1%[2]. Этому способствовало улучшение организации межотраслевых связей и экономических отношений между зерноперерабатывающими организациями и сельскохозяйственными производителями.

Предлагаемые подходы к эффективности производства зерновой продукции, используемых для оценки эквивалентности отношений участников зернопродуктовой цепочки Тамбовской области показали, что этот сегмент АПК обладает высоким экономическим потенциалом, реализация которого во многом определяется

организационными особенностями размещения, уровня согласованности и эффективности межотраслевого взаимодействия, пропорциональности развития взаимосвязанных отраслей.

В целом, в 2020-2022 гг. произошло незначительное повышение эффективности функционирования зернопродуктовой цепочки Тамбовской области. Этому способствовало улучшение межотраслевых взаимоотношений между зерноперерабатывающими заводами и сельскохозяйственными производителями.

Однако потенциал расширенного воспроизводства зернопродуктовой цепочки Тамбовской области сохраняется. Для его реализации необходимо снизить затраты на производство зерна. Это может быть достигнуто за счет внедрения ресурсосберегающих технологий, оптимизации производственных процессов, повышения качества семенного материала. Требуется расширение стимулов развития семеноводства. Это позволит обеспечить товарные хозяйства качественным семенным материалом и повысить урожайность зерна. Необходимы новые подходы к организации взаимодействия с целью повышения предпринимательской активности и согласованности экономических интересов между сельскохозяйственными и зерноперерабатывающими организациями. Для этого требуется соблюдение требований ценовой паритетности и пропорционального распределения прибыли в соответствии с затратами на каждой стадии технологических переделов товародвижения от производителя к потребителю, разработка ценового механизма. Реализация этих мер позволит повысить эффективность функционирования зернопродуктовой цепочки Тамбовской области и обеспечить ее устойчивый рост.

Список источников

1. Зимняков, В.М. Стратегия развития продуктовых подкомплексов / В.М. Зимняков, В.А. Гудашев, А.Ю. Сергеев // Нива Поволжья. - 2012. - № 3 (24) . - С.80-85.
2. Любименко Д.А., Вайсман Е.Д. Методический подход к оценке эффективности инжиниринговых проектов внедрения киберфизических систем в деятельность промышленных предприятий // Экономика, информатика. 2021. т.48. №4. С.663-678.
3. Поляков Д.А. Стратегическое управление развитие зернопродуктовым подкомплексом: дис. канд. эконом. наук: 08.00.05/ Поляков Д.А.-Екатеринбург, 2022.-247с.
4. Юркова Е.П., Головина Л.А. Ценовые отношения в зернопродовольственной цепочке // Образование, наука и производство. 2013. №3. С.22-25.
5. Комментарий к постановлению Региональной энергетической комиссии от 3 февраля 2021 года.

References

1. Zimnyakov, V.M. Strategy for the development of product subcomplexes / V.M. Zimnyakov, V.A., Gudashev, A.Yu. Sergeev // Niva of the Volga region. - 2012. - № 3 (24) . - Pp.80-85.
2. Lyubimenco D.A., Vaisman E.D. Methodological approach to evaluating the effectiveness of engineering projects for the introduction of cyberphysical systems into the activities of industrial enterprises // Economics, computer science. 2021. vol.48. No.4. pp.663-678.
3. Polyakov D.A. Strategic management of the development of a grain-product subcomplex: dis. candidate of Economics. Sciences: 08.00.05/ Polyakov D.A.-Yekaterinburg, 2022.-247s.

4. Yurkova E.P., Golovina L.A. Price relations in the grain and food chain // Education, science and production. 2013. No.3. pp.22-25.
5. Commentary on the resolution of the Regional Energy Commission dated February 3, 2021.